SnapOrder

SnapOrder

Per noi “comunicazione” è: grafica, storytelling, marketing, web, promozione, social, immagini e video, brand building, SEO, consulenza.

un partner moderno per marchi ambiziosi

La BT COMMUNICATION **aiuta** le Aziende, Imprenditori e Professionisti a **risolvere** problemi di visibilità e comunicazione attraverso l’applicazione delle nostre strategie nel vostro business.
A differenza di tutti i sistemi che fino ad oggi avete utilizzato, noi vi risolviamo il problema seguendovi step by step nella creazione ad hoc della vostra campagna web e questo vi permetterà di modificare e analizzare la vostra **crescita** e **trasformazione** al fine di raggiungere i risultati tanto attesi.

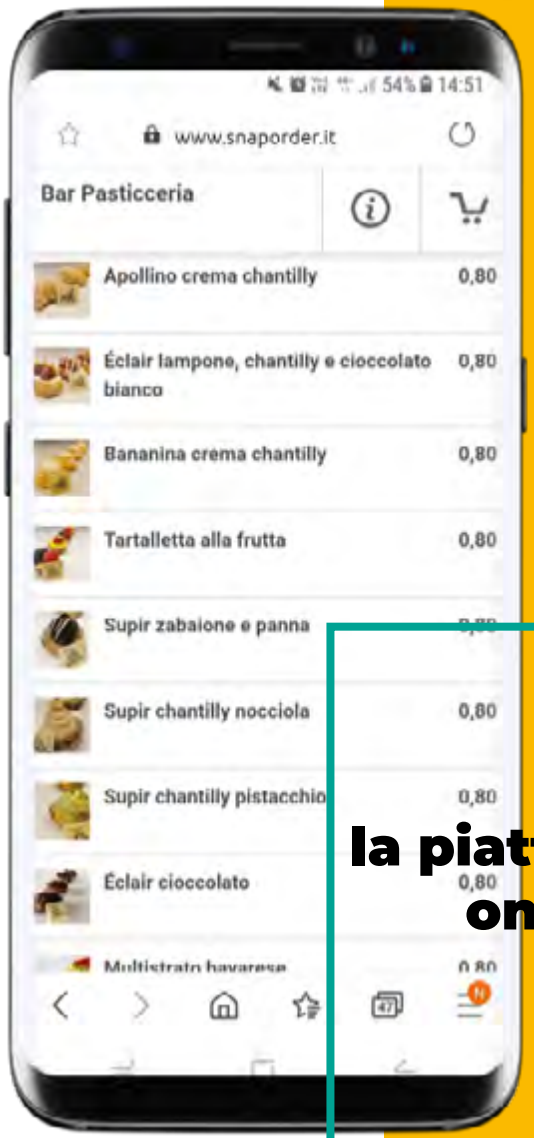
BT COMMUNICATION

SnapOrder

1. **Trasforma le visite al tuo sito in vendite online... subito!**
La nostra piattaforma online permette alle aziende della ristorazione e del settore alimentare di aumentare il loro business sul web in modo facile ed intuitivo. Un vantaggio per l'acquisizione di ordini e prenotazioni illimitati, senza costi aggiuntivi, che vi aiuterà ad aumentare gli incassi e la gestione organizzata degli ordini.

2. **Il tuo primo ordine o prenotazione quando sei operativo**
Grazie alla sua semplicità d'uso, potrai cominciare a prendere ordini online in poche ore. Appena sarà operativo il tuo profilo inizierai a ricevere gli ordini effettuati sul tuo sito web o sulla tua pagina Facebook.

3. **Trasforma il tuo telefono in un potente dispositivo per l'acquisizione di ordini**
L'app SnapOrder rende estremamente facile accettare e gestire ordini e prenotazioni online dal tuo dispositivo... con un solo tocco dello schermo. Per iniziare basta installare la nostra app gratuita per Android o iOS sul tuo smartphone, tablet o iPad.



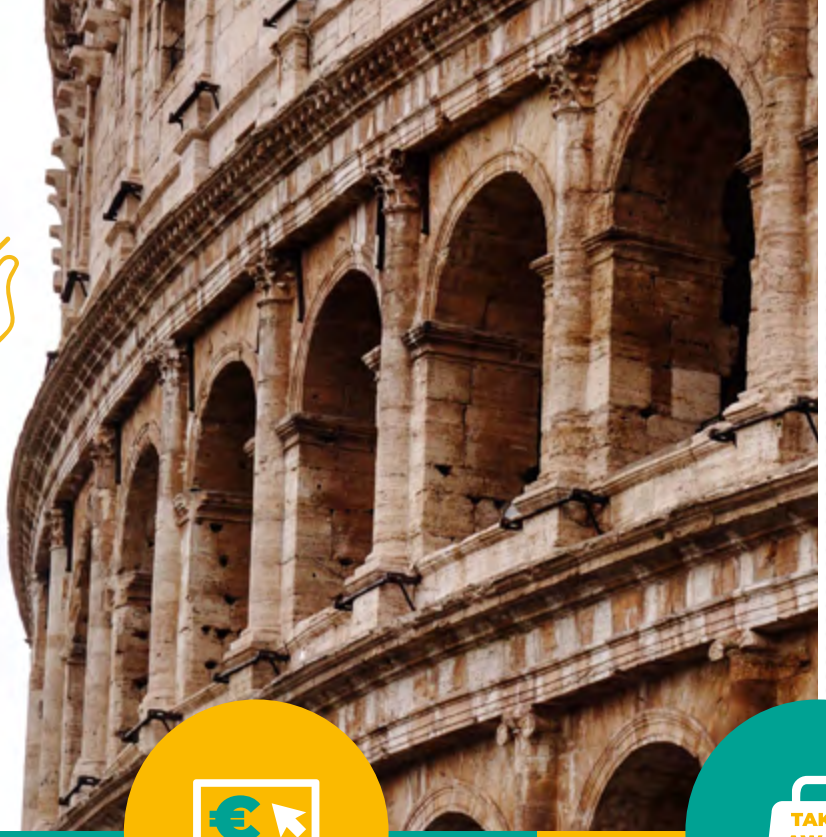
la piattaforma online

Lo scenario post Covid, con la ripresa a scaglioni delle attività commerciali e le misure di distanziamento sociale, conferma come la trasformazione digitale delle piccole e medie imprese sia lo strumento chiave per la ripartenza.

SnapOrder

La presenza online e la relativa capacità di vendita dei propri prodotti e servizi, tramite nuovi canali, diventa imprescindibile per poter essere competitivi.
Per questo è indispensabile adottare strategie online adeguate e perfezionare l'uso del web. Infatti le persone cercheranno sempre di più un rapporto diretto con le aziende, valutando non solo il prezzo ma anche la qualità e il tipo di precauzioni adottate per garantire la sicurezza dei clienti.
La nostra piattaforma infatti ti permetterà di potenziare la gestione e l'organizzazione della vendita e del servizio in sala, l'ottimizzazione dei tempi e di evitare code ed assembramenti.

SnapOrder



possibilità e vantaggi

PRENOTA UN TAVOLO

Il tuo locale deve far fruttare i coperti a disposizione e per questo sono necessari rapidità ed un'organizzazione efficiente. Sfrutterai i vantaggi della programmazione e darai maggiore importanza all'ottimizzazione delle risorse incrementando i tuoi incassi. Inoltre, seguendo le corrette indicazioni, aumenterai la visibilità del tuo sito internet e, in generale, quella del brand.

ORDINA MENU IN ANTICIPO

Tutti abbiamo cambiato le nostre abitudini in meglio. Permettere ai propri clienti di ordinare dal menu in anticipo porterà vantaggi ad entrambi. Tu potrai gestire meglio la cucina e la dispensa, impegnare i tuoi dipendenti in attività mirate e far fruttare il tempo senza perderne. I clienti dovranno solo godersi il pasto e te ne saranno grati!

TAKE AWAY

Le nuove norme, predisposte per le aziende della ristorazione e del settore alimentare, prevedono misure che devono essere adottate dagli imprenditori e rispettate dai clienti. Il tempo, anche in questo caso, sarà un fattore vincente che permetterà alla tua azienda di poter offrire un numero maggiore di vendite take away.

DELIVERY

Uno dei servizi che ha registrato negli ultimi mesi una crescita senza precedenti, continuerà ad essere un punto di riferimento per molte aziende. Non sarà più necessario essere vincolati alle app di consegna. Sarà invece possibile personalizzare servizi e modificare in ogni momento i prodotti a disposizione, tutto con un unico programma.

Cliente

A seguito delle nuove disposizioni governative dovremo tutti rispettare delle regole più stringenti per l'accesso alle attività dedicate al commercio ed alla ristorazione. Saranno quindi necessari nuovi strumenti per soddisfare diverse esigenze. Tra le più importanti ci sono ad esempio il tempo da dedicare agli acquisti ed ai pasti fuori casa (evitare le code e godersi acquisti e piatti), poter personalizzare le scelte nel dettaglio e facilitare, ma soprattutto stimolare, i clienti nell'utilizzo degli strumenti a loro disposizione.

Azienda

Il mondo del lavoro è diventato più fluido, ma le occasioni per potersi migliorare non mancano. Gli strumenti digitali in questi anni si sono dimostrati fondamentali nella trasformazione ed aggiornamento delle aziende e, oggi, possono fare la differenza. Nella riorganizzazione della propria azienda, secondo le nuove norme, e per avvicinarsi maggiormente alle esigenze dei clienti sarà necessario ottimizzare la gestione del lavoro ed aumentare la "user experience" (ovvero la soddisfazione dei clienti).

SnapOrder

L'obbiettivo di base in una trattativa commerciale è l'incontro tra domanda ed offerta per prodotti e servizi. Analizzando a fondo i settori della ristorazione e dell'alimentari, la nostra azienda ha sviluppato una strategia per soddisfare le esigenze delle aziende e dei loro clienti attraverso l'utilizzo di questa piattaforma innovativa.

i passaggi

AZIENDA

Attivazione profilo, sede/i dell'azienda ed inserimento sul sito (se disponibile) e pagina Facebook

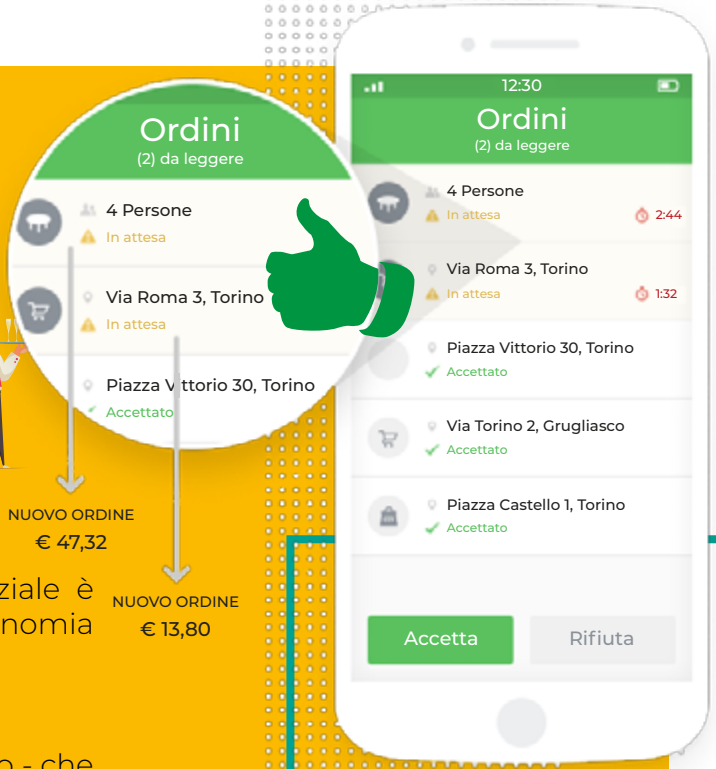
Settaggio del profilo, inserimento prodotti e scelta dei servizi, gestione delle impostazioni per gli ordini ed il riepilogo per i clienti

Gestione piattaforma da app, avvio servizio e aggiornamento del catalogo prodotti/menu in autonomia

Gestione degli ordini facilitata e condivisione delle comande con il proprio personale, per una migliore organizzazione interna

CLIENTI

Customer service verso i clienti immediato e gestione delle richieste semplice e diretto



POTENZIARE BUSINESS

Uno strumento che permette l'aumento della capacità economica dell'azienda

AUMENTO VISIBILITÀ PROPRIO SITO

Portando i clienti sul sito per l'acquisto di servizi e prodotti, si alzano le visualizzazioni e c'è la possibilità di lavorare meglio sull'ottimizzazione di questo strumento

SUBITO OPERATIVO

Una volta avviato il servizio si è subito operativi per ricevere ordini online

TI BASTA UNO SMARTPHONE

Grazie all'uso della nostra app gratuita sarà estremamente facile accettare ordini con un semplice click

VANTAGGI ANCHE PER I CLIENTI

Non c'è bisogno di scaricare nessuna app o di registrarsi per l'accesso al servizio da parte dei clienti

MODIFICA IN OGNI MOMENTO

Una volta impostato il setup iniziale è possibile modificare le voci in autonomia ed in pochi minuti

EVITA CODE E ASSEMBRAMENTI

Acquistando in anticipo sul tuo sito - che permetterà di migliorare la gestione aziendale - si risparmierà tempo favorendo l'engagement ed evitando le code che ti fanno perdere clienti

MIGLIORE GESTIONE DEL SERVIZIO

Il ristoratore potrà ottimizzare la gestione della cucina e della turnazione dei tavoli, permettendo ai clienti di godersi subito il pasto grazie alla prenotazione del tavolo con l'ordinazione del menu in anticipo

PUOI GESTIRE MEGLIO GLI ORDINI

Potrai personalizzare le comande del tuo ristorante, destinate alla cucina, per ridurre gli errori ed aumentare la produttività

riepilogo vantaggi

SnapOrder

SnapOrder

SETUP PIATTAFORMA
attivazione profilo aziendale con informazioni di base ed accesso al software

VIDEOGUIDE
accesso illimitato a videoguide e tutorial per il supporto all'utilizzo

LISTINO PRODOTTI
inserimento di 80 voci con immagini/foto descrittive (materiale fornito dal cliente); per eventuali aggiunte viene fornita una quotazione personalizzata

INTEGRAZIONE SUL SITO
forniamo codice per inserimento sul sito internet aziendale, oppure, possiamo pensare a tutto noi

**Se già attivo sito internet aziendale*

CANONE MENSILE
per l'uso della piattaforma e dell'assistenza necessaria

METODO DI PAGAMENTO
solo tramite RID bancario anticipato

DURATA CONTRATTO
minimo di 1 anno con possibilità di rinnovo

NESSUN EXTRA COSTO
non ci sono costi aggiuntivi per il numero di acquisti o fee di prenotazione

BT Communication
Strada Antica di Grugliasco, 111
10095 Grugliasco (TO) - ITALY

T. +39 011 0412220

commerciale@btcommunication.com

partner